



STANDARD & POOR'S LANCE AUJOURD'HUI UN NOUVEAU SERVICE DESTINE EXCLUSIVEMENT AUX ENTREPRISES DE TAILLE INTERMEDIAIRE EUROPEENNES (ETI) : « [MID-MARKET EVALUATION](#) » (MME)

L'objectif est de faciliter l'accès des ETI européennes à des financements alternatifs au crédit bancaire.

Ce service s'adresse **uniquement** aux entreprises non-financières dont le chiffre d'affaires est inférieur à € 1,5 milliard et la dette inférieure à € 500 millions.

Dans un premier temps, ce service sera proposé en Allemagne, en France et au Royaume-Uni.

MME est une évaluation indépendante de la qualité de crédit d'une ETI par rapport aux autres ETI européennes. **Elle ne constitue pas une notation** et se distingue de celle-ci sur plusieurs points :

- L'évaluation s'exprime sur une **échelle dédiée** afin de comparer les ETI européennes entre elles. L'échelle va de MM1 à MM8, MM1 indiquant la qualité de crédit la plus élevée.
- **Elle est dédiée au marché de la dette privée** (placements privés, prêts de fonds spécialisés). La communication du résultat de l'évaluation et du rapport d'analyse sera limitée à l'entreprise l'ayant sollicité l'évaluation MME et aux investisseurs et intermédiaires qu'elle aura sélectionnés. Le résultat de l'évaluation ne sera donc pas disséminé publiquement.
- Le 'Mid-Market Evaluation' s'appuie sur la méthodologie Standard & Poor's de notation des entreprises, mais le **processus analytique est simplifié et adapté** aux besoins des entreprises de taille intermédiaire.

En Europe, les entreprises de taille intermédiaire représentent un tiers de l'économie (PIB) et un tiers des emplois.

En zone euro et au Royaume-Uni, nous estimons les besoins de financement des ETI à 3 500 milliards d'euros sur les cinq prochaines années (2013-2018), dont €2 700 milliards correspondant au refinancement de la dette existante et €800 milliards à des besoins de financements nouveaux.

En 2012, pour la première fois, l'encours des crédits bancaires aux entreprises non-financières a baissé en zone euro (-0.4% en France). Au Royaume-Uni, cette tendance a été amorcée en 2009.

En parallèle, on observe un intérêt croissant des investisseurs pour cette classe d'actif et une forte croissance des financements alternatifs au crédit bancaire en Europe. En 2012, les entreprises européennes (de toute taille) ont émis €32 milliards sur les marchés des placements privés américain et européens.

Pour plus d'information, [cliquer ici](#)